



**GÓRNOŚLĄSKIE  
PRZEDSIĘBIORSTWO  
WODOCIĄGÓW  
SPÓŁKA AKCYJNA**

# Dbamy o śląską wodę

Górnośląskie Przedsiębiorstwo Wodociągów w Katowicach jest producentem i hurtowym dostawcą wody przeznaczonej do spożycia. Jest jednym z największych podmiotów tego typu w kraju i w Europie. Dostarcza swoim kontrahentom wodę najwyższej jakości, pomimo działania na jednym z najbardziej zagrożonych ekologicznie rejonów kontynentu

Z wody dostarczanej przez GPW korzysta ponad 3 mln mieszkańców regionu z ok. 60 gmin, wykorzystując sieć magistralną o długości niemal tysiąca kilometrów na obszarze ponad 4 tys. kilometrów kw. Woda jest uzdatniana w 11 stacjach wodociągowych. Przedsiębiorstwo dysponuje 10 nowoczesnymi wyposażonymi laboratoriami, które są potężnym narzędziem optymalizacji procesów uzdatniania i kontroli jakości wody dystrybuowanej siecią rurociągów.

To duża i dobrze wyposażona infrastruktura wodociągowa. Dzięki temu Przedsiębiorstwo w sposób systemowy zapewnia bezpieczeństwo zaopatrzenia w wodę regionu i jest tego gwarantem. Żadne rejonowe przedsiębiorstwo wodociągowe nie jest w stanie przestać w razie awarii lub klęski żywiołowej wody pitnej na przeciwległy kraniec Górnego Śląska. Taką możliwość elastycznego i szybkiego reagowania stwarza, jedyny w kraju, pierścieniowy system o długości ponad 900 km okalający największe aglomeracje w województwie śląskim.

Zasadą GPW jest traktowanie wody jako dobra strategicznego, które wystarczyć ma jeszcze na wiele pokoleń. Dlatego ponad 85 procent wody dostarczanej partnerom Spółki pochodzi z wód powierzchniowych, łatwiej odnawialnych niż wody głębinowe.

Zresztą dbałość o środowisko naturalne poprzez racjonalne wykorzystanie zasobów wodnych w imię ich zachowania dla przyszłych pokoleń jest jednym z najważniejszych priorytetów Przedsiębiorstwa. W działalności firmy stosowane są często rozwiązania proekologiczne, m.in. wykorzystujące odnawialne źródła energii i energooszczędne technologie.

Zbudowana niedawno instalacja fotowoltaiczna w Rudzie Śląskiej licząca ponad 2100 m kw. aktywnej powierzchni solarnej jest znakomitym przykładem na obniżenie kosztów własnych dzięki odnawialnym źródłom energii. Instalacja zasilła obiekty Spółki, przyczyniając się do ekologicznego podgrzewania wody użytkowej. Efektywność ekonomiczna tego rozwiązania, dzięki dofinansowaniu środkami unijnymi, jest bardzo wysoka. Ponadto pozyskana tym sposobem czysta energia pozwala znacznie ograniczyć emisję zarówno CO<sup>2</sup>, jak i rakotwórczych środków pochodnych azotanu i siarki.

Dzięki wykorzystaniu środków unijnych zamontowano solary do ogrzewania ciepłej wody, także w kilkudziesięciu innych obiektach Górnośląskiego Przedsiębiorstwa Wodociągów. Łącznie, na budynkach w 27 oddziałach Spółki, zainstalowano 453 kolektory słoneczne o powierzchni czynnej 824 metrów kwadratowych. Ich moc to 659 kW.

Górnośląskie Przedsiębiorstwo Wodociągów zarządza największym na południu Polski akwenem jakim jest zbiornik goczałkowicki, nazywany przez mieszkańców regionu „śląskim morzem”. Oprócz spełniania przez niego najważniejszej roli – zaopatrzenia

w wodę pitną i ochrony przeciwpowodziowej, pełni ważną funkcję związaną z ochroną środowiska. To wszak siedliska rzadkich gatunków ptaków lęgowych i migrujących w południowej Polsce, objęte ochroną w ramach europejskiego programu Natura 2000. Zakończono właśnie czteroletni projekt, który dzięki pracy ponad setki naukowców umożliwi zbadanie zjawisk hydrologicznych i przyrodniczych, które mają wpływ na jakość wody i przygotuje instrumenty do sterowania procesami zachodzącymi w ekosystemie zbiornika, aby goczałkowickie jezioro mogło być bezpiecznym miejscem dla wszystkich.

W tym roku, podczas majowej powodzi zbiornik w Goczałkowicach pochłonął wysoką falę powodziową, spłaszczył ją o połowę i w 8 dni rozprządził do ujścia Soty. Tym samym uchroniono całą dolinę Wisły przed ewentualnymi skutkami powodzi. Obecnie testowane są nowe oprzyrządowania, które w sytuacjach zagrożenia pozwolą na jeszcze skuteczniejsze i szybsze reagowanie dzięki możliwości przewidywania rozwoju groźnych sytuacji powodziowych.

**ŁUKASZ CZOPIK – prezes zarządu, dyrektor generalny  
Górnośląskiego Przedsiębiorstwa Wodociągów SA:**

– Podstawowym celem w 2014 roku było uporządkowanie wielorakiej działalności GPW. We współpracy z Województwem Śląskim – właścicielem większościowym – opracowaliśmy krótkoterminową strategię działania Spółki. Sprowadza się ona do zrestrukturyzowania i wygaszenia działalności, bezpośrednio niezwiązanej z produkcją wody oraz wycofaniem wszystkich aktywów, które były zaangażowane w tego typu przedsięwzięcia. Ten cel w znaczącym stopniu został zrealizowany, czego wyraz znajdujemy w naszych księgach finansowych. Już odzyskaliśmy ok. 20 mln złotych, a wszystko wskazuje na to, że ta pula środków będzie się systematycznie zwiększać.

Moim sukcesem, a w zasadzie sukcesem przedsiębiorstwa, jest to, że nie doszło do eskalacji problemu, którym mogła być działalność finansowa GPW. Dzięki sprawnemu działaniu całej załogi oraz zarządu, sytuacja w Spółce wróciła do normy. Nie jesteśmy i nie będziemy przedsiębiorstwem nastawionym wyłącznie na generowanie zysku. Przyjmujemy na siebie odpowiedzialność społeczną za dostawę i zaopatrzenie całego regionu w wodę.

Rozpoczęliśmy realizację kompleksowej, przewidzianej na 3 lata, modernizacji infrastruktury wodociągowej na niespotykaną do tej pory skalę. Wprowadziliśmy procedury efektywnego zarządzania kosztami działalności Spółki i szczegółowe budżetowanie. Realizowana jest konsekwentnie polityka zarządzania środkami finansowymi Spółki, uniemożliwiająca zaangażowanie ich w inwestycje o wysokim ryzyku oraz zakładająca lokowanie pieniędzy Spółki wyłącznie na lokatach w bankach o najwyższej kapitalizacji.

Dzięki temu Przedsiębiorstwo notując już dzisiaj kilkumilionowy zysk osiągnęło pełną stabilizację. Umożliwiło to nam rozpoczęcie – po konsultacjach ze wszystkimi klientami – prac nad nową polityką cenową, przewidującą zastosowanie obniżek dla kluczowych partnerów Spółki. Jej celem będzie dążenie do zapewnienia bezpieczeństwa systemu zaopatrzenia w wodę poprzez pewność dostaw, gwarancję jakości i przystępnej ceny wody. Cena ta będzie tym niższa, im większa liczba odbiorców wody będzie korzystała z naszego systemu oraz ilość wody, jaką będą od nas kupowali.