

Dbamy o śląską wodę

Górnos Śląskie Przedsiębiorstwo Wodociągów w Katowicach jest jednym z największych podmiotów tego typu w kraju i w Europie. Dostarcza swoim kontrahentom wodę najwyższej jakości, pomimo działania na jednym z najbardziej zagrożonych ekologicznie rejonów w Europie.

Z wody dostarczanej przez GPW korzysta ponad 3 mln mieszkańców regionu z ok. 60 gmin. Przedsiębiorstwo w sposób systemowy zapewnia bezpieczeństwo zaopatrzenia w wodę regionu. Żadne rejonowe przedsiębiorstwo wodociągowe nie jest w stanie przesłać w razie awarii lub kłęski żywiołowej wody pitnej na przeciwległy krainiec Górnego Śląska. Taką możliwość elastycznego i szybkiego reagowania stwarza jedynie w kraju pierścieniowy system o długości ponad 900 km, okalający największe aglomeracje w województwie śląskim. Zasadą GPW jest traktowanie wody jako dobra strategicznego, które wystarczyć ma jeszcze na wiele pokoleń. Dlatego ponad 85 procent wody dostarczanej partnerom Spółki pochodzi z wód powierzchniowych, łatwiej odnawialnych niż wody głębinowe.

Przedsiębiorstwo osiągnęło pełną stabilizację

Mówi Łukasz Czopik, prezes zarządu, dyrektor generalny Górnos Śląskiego Przedsiębiorstwa Wodociągów SA

FOT. MATERIAŁY PARTNERA



Głównym celem w 2014 roku było uporządkowanie wielorakiej działalności GPW. We współpracy z Województwem Śląskim – właścicielem większościowym – opracowaliśmy krótkoterminową strategię działania Spółki.

Sprowadza się ona do zrestrukturyzowania i wygaszenia działalności bezpośrednio niezwiązanej z produkcją wody oraz wycofaniem wszystkich aktywów, które były zaangażowane w tego typu przedsięwzięcia. Ten cel w znaczącym stopniu został zrealizowany, czego wyraz znajdujemy w naszych księgach finansowych. Już odzyskaliśmy ok. 20 mln złotych, a wszystko wskazuje na to, że ta pula środków będzie się systematycznie zwiększać. Moim sukcesem, a w zasadzie sukcesem przedsiębiorstwa, jest to, że nie doszło do eskalacji

problemu, którym mogła być działalność finansowa GPW. Dzięki sprawnemu działaniu całej załogi oraz zarządu, sytuacja w Spółce wróciła do normy. Nie jesteśmy i nie będziemy przedsiębiorstwem nastawionym wyłącznie na generowanie zysku. Rozpoczęliśmy realizację kompleksowej, przewidzianej na 3 lata, modernizacji infrastruktury wodociągowej na niespotykaną do tej pory skalę. Wprowadziliśmy procedury efektywnego zarządzania kosztami działalności Spółki i szczególnie budżetowanie. Realizowana jest konsekwentnie polityka zarządzania środkami finansowymi Spółki uniemożliwiająca zaangażowanie ich w inwestycje o wysokim ryzyku oraz zakładająca lokowanie pieniędzy Spółki wyłącznie na lokatach w bankach o najwyższej kapitalizacji. Dzięki temu Przedsiębiorstwo, notując już dzisiaj kilkumilionowy zysk, osiągnęło pełną stabilizację. Umożliwiło to nam rozpoczęcie – po konsultacjach ze wszystkimi klientami – prac nad nową polityką cenową, przewidującą zastosowanie obniżek dla kluczowych partnerów Spółki. Jej celem będzie dążenie do zapewnienia bezpieczeństwa systemu zaopatrzenia w wodę poprzez pewność dostaw, gwarancję jakości i przystępnej ceny wody. Cena ta będzie tym niższa, im większa liczba odbiorców wody będzie korzystała z naszego systemu oraz ilość wody, jaką będą od nas kupowali.